

Invitation

Midis du Management

Calendrier 1^{er} Semestre 2008

LIEU



Bâtiment Eole (Aéropole)
Rue des Frères Wright 29
6041 CHARLEROI (Gosselies)
(Voir plan page 4)
Tél. : 071 202 950

LES MIDIS DU MANAGEMENT

- ✓ DE 12 À 14 H
- ✓ AMBIANCE CONVIVIALE FAVORABLE À L'ÉCHANGE ET AU DIALOGUE
- ✓ PARTICIPATION GRATUITE

Comment concilier efficacement les tâches de gestion quotidienne avec la nécessaire vision à moyen et long termes que doit avoir tout entrepreneur ?

Cette interrogation a servi de fil rouge à l'élaboration du programme des Midis du Management du premier semestre 2008, réalisé conjointement par Igretec Animation Economique et le Centre Héraclès. Ce nouveau cycle propose d'aborder trois thèmes liés à vos préoccupations :

- *Comment cerner votre profil de communicateur et décideur, deux facettes fondamentales et omniprésentes dans votre fonction ?*
- *Comment renforcer vos points forts et réduire vos faiblesses grâce à du coaching professionnel ?*
- *Comment gérer efficacement votre temps et développer une vision stratégique claire pour votre entreprise ?*

INSCRIVEZ-VOUS VITE ET VENEZ PARTAGER LES EXPÉRIENCES DE SIX GRANDS MAÎTRES EN MANAGEMENT!

CONTACTS

Nathalie Lebrun - 071 202 950 ou nathalie.lebrun@igretec.com
Marc Dewulf - 071 270 311 ou mdewulf@heracles.be

Une co-organisation IGRETEC - Centre Héraclès



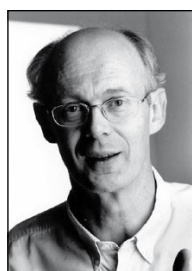
Département Animation Economique
Rue des Frères Wright 29
6041 CHARLEROI (Gosselies)
Tél. : +32 (0)71 202 950
Fax : +32 (0)71 641 177
E-mail : info.eco@igretec.com
Site Internet : www.igretec.com



Avenue Général Michel 1E
6000 Charleroi
Tél. : + 32 (0)71 270 311
Fax : +32 (0)71 316 735
E-mail : heracles@heracles.be
Site Internet : www.heracles.be

Midis du Management

Me. 19 mars Élargir sa vision - réussir ses choix.



Nous sommes tous des décideurs. Par expérience, nous prenons la plupart du temps les bonnes décisions sur le champ. Mais **il est des questions où la solution immédiate n'est pas la meilleure**; il faut réfléchir aux choix possibles. En partant de l'ouvrage qu'il a écrit avec la participation d'Alain Hubert, «La décision : entre passion et raison», Jean Mossoux invitera les chercheurs de bonnes décisions à reconnaître leur propre parcours de décideur personnel ou professionnel, seul ou en organisation. Le décideur réalise alors que plus il décide avec discernement, mieux il décide; il découvre qu'existent peu de décisions bonnes en soi mais de nombreuses que l'on rend bonnes.

Pour celles et ceux qui décident, un peu, beaucoup, passionnément ...

Jean Mossoux, promoteur ichec pme ; administrateur externe en PME marchande et non marchande ; auteur de «Réussir la relève» et «La décision : entre passion et raison».

Me. 09 avril Communiquer, c'est réveiller le lézard qui sommeille en nous !



Tout a été dit déjà sur la communication. Pourtant, cette science particulièrement inexacte ne se distingue que par cette seule règle, que l'émetteur doit avoir en permanence à l'esprit : l'important n'est pas tant ce qui est dit mais bien ce qui est compris.

Pour se garantir une efficacité optimale dans la communication, il est intéressant d'observer quelque peu notre cerveau de récepteur et plus particulièrement le primitif ou reptilien. En réveillant le lézard qui est en nous, la communication devient plus facile mais aussi plus... humaine.

Avec cette séance, vous verrez votre rôle de communicateur autrement... pour de meilleurs résultats !

Pour celles et ceux qui veulent ou doivent communiquer.

Pierre Guilbert, consultant en communication et en management, auteur de « De Gutenberg à l'Homo Connectus, le B.A.-Ba de la communication ».

Me. 23 avril Typologie de la personnalité et de la performance.



Au départ de la typologie de Taibi KAHLER, consultant international, auteur du modèle PROCESS COMMUNICATION MANAGEMENT, nous analyserons comment les membres de l'équipe de direction adoptent spontanément un rôle de Leader, de Manager ou de Coach pour assurer la performance de l'entreprise.

Chacun découvrira les complémentarités et les relations conflictuelles prévisibles parmi les 6 Vecteurs considérés, à savoir: la Vision, la Gestion, la Réalisation, la Collaboration, l'Innovation et la Compétition.

En déduirons-nous que les relations entre dirigeants et cadres ont des points communs avec la vie de famille ?

Pour celles et ceux qui veulent épanouir leurs ressources performantes.

Michel Chalude, auteur de «Vous et Votre Projet», concepteur de La Méthode Chalude®.

Midis du Management

Me. 07 mai Entretien avec un tuteur à gages : Le coaching, une plus value à dimension humaine.

Notre système éducatif est plus prompt à pointer nos faiblesses qu'à sublimer nos talents. Nous avons tous un potentiel : découvrons nos points forts et ceux de nos collaborateurs !

Le coaching consiste à accompagner des individus ou des groupes dans l'atteinte de leurs objectifs personnels et professionnels. Nous aborderons ensemble les concepts de valeurs individuelles, talents sous exploités, aspiration personnelle, individualisation, visions d'entreprise et surtout comment concilier ces paramètres pratiquement antinomiques pour accéder à un niveau de performance complètement nouveau. Nous verrons aussi comment l'intervention d'un « extérieur » peut dénouer une crise ou une situation de blocage sans donner de directive.



Pour celles et ceux qui souhaitent renforcer leurs points forts et contourner leurs faiblesses.

Rudy Balsarini, coach certifié de l'institut de coaching international Paris, consultant en gestion de ressources humaines

Me. 21 mai Débordé ? Les solutions existent...

Seize post-it s'accumulent sur votre bureau, tous urgents. Le téléphone sonne et votre GSM aussi. Vous n'avez toujours pas répondu aux dix e-mails que vous avez reçus hier. Vos collègues veulent vous voir de toute urgence. Votre liste « à faire » s'allonge de minute en minute. Les faxes et documents imprimés jonchent le sol. Votre fille espère votre présence à son match de volley alors qu'il y a encore cette offre à faire pour votre client qui l'attend demain, ou était-ce ce soir ? Ceci est-il votre lot quotidien ? Comment diable reprendre tout cela en main ? Nous vous proposons une méthode infaillible pour y remédier.



Pour celles et ceux qui veulent partir à point !

Catherine TOPET, Training Facilitator for French speaking area Belgium.

Me. 11 juin La vision stratégique : une question d'optique.

Simple comme Bonjour : Mettez votre thématique en place puis asseyez-vous et laissez agir. Nous vous proposons d'accéder à l'ensemble de vos ressources en voyageant Aller/Retour entre analyse et intuition, compétences conscientes et inconscientes : cibler vos objectifs, définir des stratégies, vérifier les conséquences des options choisies avant de les mettre en place...

La méthode des Constellations Systémiques, d'origine allemande, débarque en Belgique. Elle surprend par son efficacité, sa rapidité d'action et donc l'économie en temps/énergie/finances. Une expérience à ne rater sous aucun prétexte !

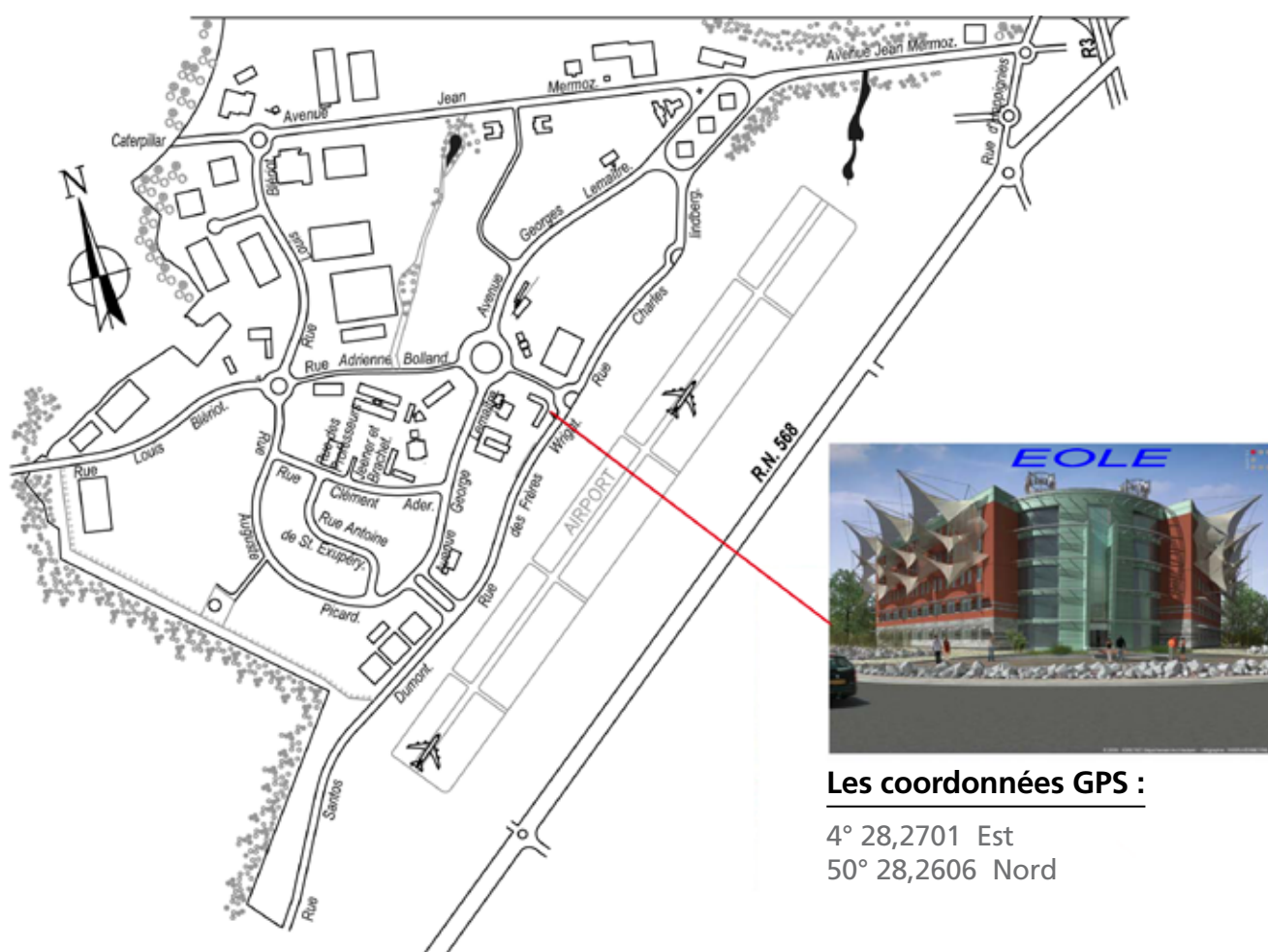
Pour celles et ceux qui veulent... ouvrir les yeux !

Marilyn Droog, psychologue, consultante en entreprises et formatrice. Expert en systèmes complexes. Administrateur-déléguée d'Abunde s.c.r.l.



Midis du Management

Plan d'accès



Les coordonnées GPS :

4° 28,2701 Est
50° 28,2606 Nord